

## Initiative für gemeinnütziges Vererben Fortbildung Nachlassfundraising

### Praxisausbildung Kurs 7 · Frankfurt am Main 2021 / 2022

#### **Seien Sie von Anfang an mit dabei!**

Das Thema gemeinnütziges Vererben ist ein wichtiges „Wachstumsthema“ im Fundraising. Davon sollten über-regional und regional tätige Organisationen und Stiftungen gleichermaßen profitieren. Als Initiative für gemeinnütziges Vererben bietet die Fundraising Akademie ein Qualifizierungsprogramm für Fundraisingverantwortliche mit dem Ziel an, eine fachliche Expertise im Nachlassfundraising in möglichst vielen Organisationen aufzubauen und den fachlichen Austausch ausgebildeter Fundraiser\*innen über die Praxisausbildung hinaus zu verstärken.

#### **Das Fortbildungsangebot richtet sich an:**

Fundraising-Verantwortliche, Vorstände- und Führungskräfte mit mindestens zweijähriger Erfahrung in einer gemeinnützigen Organisation oder Stiftung.

#### **Tagungsort**

Tagungshaus in Frankfurt am Main

#### **Termine**

1. Kurseinheit: Mi. 27.10. – Fr. 29.10.2021
2. Kurseinheit: Mi. 26.01. – Fr. 28.01.2022
3. Kurseinheit: Mi. 30.03. – Fr. 01.04.2022

## Ziele

- Auf- und Ausbau fachlicher und persönlicher Kompetenzen im Bereich Nachlass-Fundraising
- Entwicklung von Fachgruppen und Möglichkeiten kooperativer Projektplanung zum gemeinnützigen Vererben.

## Angebot

Den Kursteilnehmerinnen und -teilnehmern wird eine professionelle Fortbildung und Begleitung zum Aufbau bzw. zur Weiterentwicklung des Nachlassfundraisings in gemeinnützigen Organisationen und Stiftungen angeboten. Sie können mit den teilnehmenden Kolleginnen und Kollegen Teil einer Fach- und Kompetenzgruppe gemeinnütziges Vererben werden.

Die Fortbildung ist auf einen längeren Gesamtzeitraum von fünf Monaten angelegt. In dieser Zeit sollen neben den drei dreitägigen Kurseinheiten der Austausch in Online-Meetings und Treffen in der Arbeitsgruppe die nachhaltige Implementierung bzw. Weiterentwicklung des Nachlassfundraisings in den Organisationen begleiten und stützen.

## Leistungen

1. Die Teilnehmer/-innen werden in diesem Zeitraum an drei dreitägigen Fortbildungsveranstaltungen teilnehmen. Die Fortbildungsveranstaltungen bestehen aus zwei Hauptelementen:
  - Fundraising-Experten aus dem Dozententeam der Fundraising Akademie mit Praxis-Erfahrungen im Nachlassfundraising schulen die Teilnehmerinnen und Teilnehmer.
  - Im kollegialen Austausch werden konkrete Handlungsstrategien im Nachlassfundraising für die beteiligten Organisationen entwickelt.
2. Zusätzlich vernetzen sich die Teilnehmer/-innen zum kollegialen Austausch und zur Weiterentwicklung von Projekten zwischen den dreitägigen Fortbildungsveranstaltungen. Auch hier werden sie von erfahrenen Fundraisingberaterinnen und -beratern begleitet.

## Themenschwerpunkte

der dreitägigen Fortbildungsveranstaltungen

1. Kurseinheit: Ethische Fragestellungen  
Identifizierung potenzieller Erblasser  
Institutional Readiness  
Strategische Planungsschritte
2. Kurseinheit: Kommunikation und Beziehungspflege  
Soft Skills für Nachlassfundraiser/-innen  
Kooperationsmöglichkeiten  
Maßnahmenplanung und Umsetzung
3. Kurseinheit: Zeit- und Kostenplanung  
Erbrecht  
Datenschutz  
Nachhaltigkeit und Erfolgskontrolle

## Zeitlicher Ablauf und Zusatzangebot

Die Kurseinheiten beginnen jeweils mittwochs um 13.00 Uhr und enden freitags um 16.00 Uhr

*Begleitangebot:* Es werden mindestens zwei zusätzliche Veranstaltungen zum kollegialen Austausch zwischen den drei Kurseinheiten angeboten.

## Referenten



**André Lersch** ist Leiter der Agentur KOSO – Kommunikationsberatung und Sozialmarketing, die er 2005 gegründet hat. Schwerpunkte seiner Arbeit sind die Entwicklung von Kommunikations- und Fundraisingkonzepten für gemeinnützige Organisationen und Stiftungen. Er hat das Großspenden- und Erbschaftsmarketing für diverse Organisationen im Rahmen seiner Beratungstätigkeit maßgeblich (weiter-)entwickelt und jeweils in einem mehrjährigen Prozess diese Schwerpunkte als Leiter Fundraising für die Nds. Krebsgesellschaft und aktuell für den Orden der Pallottiner in Deutschland und Österreich aufgebaut und begleitet.



**Karina Hövener** ist seit 2009 als Fundraiserin für das Deutsche Komitee für UNICEF e.V. tätig und leitet seit 2013 die Abteilung Philanthropie inkl. Nachlassfundraising. Schwerpunkt ihrer Arbeit ist die strategische Entwicklung der Angebote für vermögende Privatpersonen und Stiftungen sowie des Nachlassmarketings. Zusätzlich übernimmt sie auch die Entwicklung zielgruppenorientierter Angebote zur Akquise neuer Philanthropen. Bevor sie ihre Tätigkeit bei UNICEF übernommen hat, arbeitete die Diplom-Ökonomin bei der Deutschen AIDS-Stiftung. Sie ist seit vielen Jahren als Studienleitung und Dozentin bei der Fundraising Akademie engagiert.



**Ehrenfried Conta Gromberg** ist Geschäftsführender Gesellschafter von Spendwerk. Er leitete über 200 Projekte für lokale und bundesweite Organisationen in den Bereichen Strategie, Geschäftsmodell, Storytelling, Großspendenfundraising. Ehrenfried Conta Gromberg ist Experte für Positionierung, Storytelling und Gesprächsführung. Besonders das Großspendenfundraising liegt ihm am Herzen. Unter anderem schult er Teams dabei, sich für eine Capital Campaign oder im Erbschaftsfundraising richtig aufzustellen. Als Autor schrieb er das Handbuch Sozialmarketing und war Mitherausgeber des Arbeitshandbuchs Finanzen für den Sozialen Bereich.

## Anmeldung und Kosten

Die Anmeldung muss über die gemeinnützige Organisation oder Stiftung erfolgen, für die die Teilnehmenden tätig sind. Die entsendende Organisation bzw. Stiftung verpflichtet sich, die Mitarbeiterin/den Mitarbeiter für das Fortbildungs- und Begleitungsprogramm im oben beschriebenen Umfang freizustellen und zahlt die Teilnahmegebühr in zwei Raten von jeweils 1.495 Euro (insgesamt 2.990 Euro).

## Anmeldeverfahren und Kontakt

Sie können sich für die Fortbildung in Frankfurt am Main auf der Website [www.fundraisingakademie.de](http://www.fundraisingakademie.de), per E-Mail oder Briefpost mit dem Formular auf der Rückseite anmelden.

Zur Anmeldung oder bei inhaltlichen und organisatorischen Fragen stehen Ihnen Anne Kowalski bei der Fundraising Akademie und André Lersch von der Agentur KOSO als Studienleiter Nachlassfundraising zur Verfügung.

Die Anzahl der Teilnehmenden ist auf 20 Personen begrenzt. Bitte melden Sie sich rechtzeitig an. Nach Ihrer Anmeldung erhalten Sie eine Anmeldebestätigung und die erste Teilrechnung.

### ANMELDUNG

Anne Kowalski Kurs-Management  
Fundraising Akademie  
Emil-von-Behring-Str. 3, 60439 Frankfurt am Main  
Tel. 069 58098-321, Fax 069 58098-271  
[akowalski@fundraisingakademie.de](mailto:akowalski@fundraisingakademie.de)

### KURSLEITUNG

André Lersch Agentur KOSO  
Kommunikationsberatung und Sozialmarketing  
Seerosenweg 6, 23858 Reinfeld  
Mobil 0171 5238855  
[info@agentur-koso.de](mailto:info@agentur-koso.de)

# ANMELDUNG

Per E-Mail, Fax oder Briefpost an:

Fundraising Akademie  
Emil-von-Behring-Straße 3  
60439 Frankfurt am Main

Ich melde mich verbindlich zur Teilnahme an:

## Fortbildung Nachlassfundraising

**Praxisausbildung Kurs 7 in Frankfurt am Main:**

**27.10. – 29.10.2021**

**26.01. – 28.01.2022**

**30.03. – 01.04.2022**

**und Zusatzveranstaltungen zum kollegialen Austausch**

Vorname, Name: \_\_\_\_\_

Organisation / Stiftung / Firma: \_\_\_\_\_

Straßen, Nr.: \_\_\_\_\_

PLZ, Ort: \_\_\_\_\_

Telefon, Fax: \_\_\_\_\_

E-Mail: \_\_\_\_\_

Anmeldung: Die Anzahl der Teilnehmer/-innen ist auf maximal 20 Personen begrenzt.

Die Anmeldungen werden in der Reihenfolge des Eingangs berücksichtigt. Eine schriftliche Anmeldebestätigung und die erste Teilrechnung erhalten Sie in der Regel unmittelbar nach dem Eingang Ihrer Anmeldung von der Fundraising Akademie.

Datum, Unterschrift: \_\_\_\_\_