

Termine

- Montag, 06.03. bis Donnerstag, 09.03.2023
- Mittwoch, 26.04. bis Samstag, 29.04.2023
- Montag, 19.06. bis Donnerstag, 22.06.2023

Veranstaltungsort

Umwelt-Bildungszentrum Berlin
Kladower Damm 57
14089 Berlin

Umfang und Kosten

Der Kurs findet an drei Viertagesblöcken statt.
Für diese 12 Präsenztage zahlen Sie inklusive
Arbeitsmaterial und Verpflegung 3.840 Euro inkl.
Mehrwertsteuer.

Eine Übernachtung können Sie selbst im Hotel zum
Preis von 81,50 Euro inkl. Frühstück buchen. Wir
haben ein Kontingent für Sie optioniert.



Anmeldung

Wenn Sie sich für diese Fortbildung anmelden oder
sich noch genauer über den organisatorischen und
inhaltlichen Rahmen informieren möchten, wenden
Sie sich bitte direkt an Chantal Sorg.
Anmeldungen sind auch über das elektronische
Anmeldeformular möglich.



WERTE GESTALTEN. IDEEN FÖRDERN.

Kontakt und Ansprechpartnerin

Chantal Sorg
Fundraising Akademie gGmbH
Emil-von-Behring-Straße 3
60439 Frankfurt am Main

Postanschrift: Postfach 50 05 50
60394 Frankfurt am Main

Tel. +49 69 58098-206
Fax +49 69 58098-271

sorg@fundraisingakademie.de
www.fundraisingakademie.de

Partner der Fundraising Akademie



www.fundraisingakademie.de

Konzept & Realisation: united communications GmbH
Bildnachweise: © Umwelt-Bildungszentrum Berlin,
© wragg, Rawpixel Ltd / iStockphoto

Akademie
Beratung
Wissen


Fundraising
Akademie

WERTE GESTALTEN. IDEEN FÖRDERN.



Fortbildung
„Fundraising-Referent*in (FA)“

12 Tage Kompaktausbildung



„Fundraising-Referent*in (FA)“

Fundraising-Fortbildung in Berlin

Die renommierte Fortbildung zum bzw. zur Fundraising-Referent*in findet bereits zum zwölften Mal in Berlin statt. Die drei Module sind so konzipiert, dass Sie die wichtigsten Fundraising-Tools praxisnah erlernen. Sie erwerben Ihr Zertifikat der Fundraising Akademie durch einen Abschlusstest und die Teilnahme an der Simulation einer Agenturarbeit.

Zielgruppe

Mitarbeiter*innen aus sozialen Organisationen, Kulturprojekten und Stiftungen, die mit begrenztem Budget und knappen zeitlichen Ressourcen zusätzliche Mittel einwerben.

Zusatznutzen

Sie bringen Ihre Praxisfragen ein und entwickeln im Rahmen der Fortbildung Ihr eigenes Fundraising-Konzept! Außerdem steht die Studienleitung zwischen den Blöcken für Rückfragen zur Verfügung, um Ihren Lernfortschritt zu unterstützen.

Vorläufige Seminarübersicht

Block 1: 06.03. – 09.03.2023

Montag	Dienstag	Mittwoch	Donnerstag
Beginn 10:30 Uhr	Was ist Fundraising?	Fundraising und Organisationsentwicklung	Planung, Umsetzung und Auswertung einer Direct-Mail-Aktion
Warming-up mit Themenbezug		Jahresplanung, Management und Controlling	Text und Gestaltung von Mailings – Praktische Übung mit Fallbeispielen
Warming-up mit Themenbezug	Fundraising-Strategien im regionalen Kontext		Donnerstags Ende 16:00 Uhr
Ethik, Governance und Transparenz	Unternehmenskooperationen		Mo – Mi Ende 21:00 Uhr

Block 2: 26.04. – 29.04.2023

Mittwoch	Donnerstag	Freitag	Samstag
Beginn 10:30 Uhr	Databasestütztes Fundraising	Online-Fundraising	Großspenden, Erbschaften und Vermächtnisse
Gemeinnützigkeitsrecht	Kampagnentraining		Akquisition von Stiftungsmitteln
Stiftungen	„face to face“	Gemeinsame Abendgestaltung	Samstags Ende 15:30 Uhr
			Mi – Fr Ende 21:00 Uhr

Block 3: 19.06. – 22.06.2023

Montag	Dienstag	Mittwoch	Donnerstag
Beginn 10:30 Uhr	Bildung der „Lernagenturen“	Agenturarbeit	Präsentation Agenturarbeit
	Markenaufbau und Markenpolitik		Kursauswertung
Schriftlicher Test	Corporate Design		
Telefon-Fundraising	Konzeptionslehre des Fundraisings		Mo – Mi Ende 21:30 Uhr
Grundlagen des Sozialmarketings	Agenturarbeit		

Top-Referent*innen

Unsere Fachleute garantieren Ihnen eine Fortbildung auf höchstem Niveau zum bzw. zur Fundraising-Referent*in, die es so vor dem Start unseres ersten Kurses noch nicht in Berlin gab. Alle Dozent*innen verfügen über jahrelange Berufserfahrung im Fundraising auf regionaler und kommunaler Ebene. Ihr Know-how ist der Garant dafür, dass Sie Ihre praktischen Herausforderungen im Alltag theoretisch fundiert bearbeiten können.

Studienleitung



Dr. Friedrich Hauert berät seit Mitte der 1990er Jahre freie Träger sozialer Arbeit, Fördervereine, Stiftungen und größere NGOs im Fundraising und begleitet seine Kunden bei komplexen Veränderungsprozessen. Er ist seit 20 Jahren Mentor in den Fortbildungen zum Fundraising-Manager der Fundraising Akademie. Außerdem arbeitet er als Karriereberater und Coach für Führungskräfte. www.hauert.com

