

Ablauf

Tag 1:

- Anreise bis 14.30 Uhr
- Philosophie, Anthropologie und Theologie des Fundraisings

Tag 2:

- Organisatorische Voraussetzungen für die Fundraising-Praxis
- Entwicklung von Budget- und Ergebnis-Plänen
- Methoden und Instrumente des Fundraisings
- Wirkungsvolle Spiritualität im Fundraising

Tag 3:

- Spendenbriefe als erfolgreiches Fundraising-Instrument
- Stiftungen und Erbschaften in der Fundraising-Praxis
- Unternehmenskooperationen für Ordensgemeinschaften
- Abschlussimpuls durch Bruder Paulus
- Abreise 16.30 Uhr

Termin und Ort

18. bis 20. September 2023

Katholisch-Soziales Institut Siegburg
Bergstraße 26 · 53721 Siegburg · www.ksi.de

Kosten

950 Euro Studiengebühr zzgl. 350 Euro für Verpflegung und Übernachtung

Kontakt und Anmeldung

Heike Sommer, Fundraising Akademie
Tel. 069-58098-124 · Fax 069-58098-271
sommer@fundraisingakademie.de

Weitere Referenten:



Dr. Christoph Mecking

war u. a. Geschäftsführer des Bundesverbandes Deutscher Stiftungen. Seit 1996 führt er eine eigene Kanzlei; seit 2005 ist er geschäftsführender Gesellschafter des Instituts für Stiftungsberatung sowie Herausgeber des Fachmagazins Stiftung & Sponsoring.



Anja Raubinger

ist Geschäftsführerin der van Acken Fundraising GmbH und verantwortet dort u. a. die Strategieentwicklung und Umsetzung integrativer Fundraisingmaßnahmen bei Hilfsorganisationen.

Sie ist studierte Wirtschaftsingenieurin und arbeitete vor der Übernahme des elterlichen Betriebes mehrere Jahre als Controllerin.



Kontakt Fundraising Akademie

Heike Sommer
Fundraising Akademie gGmbH
Emil-von-Behring-Str. 3
60439 Frankfurt am Main
sommer@fundraisingakademie.de
Telefon: 069-58098-124
www.fundraisingakademie.de

Fundraising für Ordens- gemeinschaften

Strategisches Fundraising starten

Drei Kompakt-Tage für Ordensleitungen und ihre Beauftragten

Eine Fundraising-Fortbildung mit Bruder Paulus, Kapuziner





Liebe Oberinnen und Obere der Orden in Deutschland,

was Ordensleute tun, wird vielfältig unterstützt. Unsere Projekte finden zu ihren Spendern. Und sie könnten es oftmals noch mehr.

Jetzt brauchen auch wir selbst Unterstützung. Unsere Lebensform wird geachtet. Wir erhalten Briefe und Geschenke. Manchmal auch Geld. Für uns. Aber das reicht nicht.

Darf man da neu denken? Wo wir doch älter werden? Unsere Zukunft in Frage steht? Wie denken Spender? Und vor allem: Wie denken Spender, die noch nie gespendet haben? Und die gern etwas finden würden, was sie beglückt ...

Wie kann man solche Menschen finden? Was macht Ihr Orden bis jetzt in Sachen Wohltäter oder Spender? Wie kann man das verbessern? Sollte man das jetzt noch ausbauen? Darin investieren?

Als Verantwortliche in Ihrer Gemeinschaft können Sie diese Fragen stellen und mit Schwestern und Brüdern klären. Ich zeige Ihnen dabei auch, was funktioniert hat und warum es Organisationen gibt, die erfolgreich Menschen erreichen, die gern mit uns ihr Vermögen teilen.

Wir reden an diesen beiden Tagen über Geld und Haushaltspläne, Budgets und Erträge in Sachen Spenden. Es soll realistisch zugehen, gern mit Ihren eigenen Projekten und Plänen.

Es geschieht schon so viel – aber ich sehe auch: Es könnte mutiger sein. Wahrhaftiger. Fröhlicher. Und wirksamer.

Herzlich willkommen!

Ihr Bruder Paulus, Kapuziner

Ziel

Katholische Ordensverantwortliche oder ihre Beauftragten haben die wichtigsten theologisch-geistlichen und praktischen Informationen im weiten Feld des Fundraisings erhalten und sind befähigt und motiviert, mit ihrer und für ihre Gemeinschaft (noch) wirksamer Spender zu finden und zu binden.

Aus dem Inhalt

- Kleine Theologie des Spendens; Anthropologische Aspekte des Wohltuns
- Der Spender handelt spirituell; spenden ist beten
- Fundraising ist missionarische Animation: Menschen gewinnen, um am Reich Gottes mitzuwirken; Gaben einzusetzen, um das Evangelium in Wort und Tat wirken zu lassen.
- Welche Methoden und Maßnahmen passen zu Ihrer Gemeinschaft und wie können diese in die bestehenden Ordensstrukturen eingebaut werden.
- Wie sich eine speziell für Ihre Gemeinschaft erarbeitete Fundraising-Strategie auf Ihre ganze Gemeinschaft auswirkt und alle, die Ihnen schon jetzt verbunden sind (Ehrenamt, Mitgliederorientierung, Gemeindeaufbau, Öffentlichkeitsarbeit, Personal etc.).
- Fundraising – Friendraising; wir suchen Freunde, Unterstützer und Partner. Nicht nur um Spenden zu erhalten, sondern auch um den gesamten Orden und seine Visionen und Mission langfristig zu unterstützen.
- Fundraising ist nachhaltige Beziehungspflege; sowohl nach innen als auch nach außen
- Um Spenden bitten ist Wertschätzung

Über die Fundraising Akademie

Die Fundraising Akademie ist die führende Ausbildungsstätte für Fundraising, Philanthropie, Unternehmenskooperationen und Stiftungswesen in Deutschland. Gesellschafter sind das Gemeinschaftswerk der Evangelischen Publizistik (GEP) und der Deutsche Fundraising Verband.

Die Fundraising Akademie entspricht dem erhöhten Qualifizierungsbedarf im gemeinnützigen Sektor. Sie hat sich zur Aufgabe gemacht, die Ausbildung im Bereich Fundraising zu systematisieren und zu professionalisieren, ethische Kriterien und Qualitätsstandards für das Fundraising zu formulieren, praxisnahe Forschung anzuregen, den gemeinnützigen Sektor in der Gesellschaft zu stärken und freiwilliges bürgerschaftliches Handeln zu unterstützen.

