



Begeistern und gewinnen

Wie Sie durch Charisma und Persönlichkeit überzeugen:
sicheres und souveränes Auftreten auf jedem Parkett

Eine wichtige Voraussetzung, um als Fundraiser*in erfolgreich zu sein, ist die Fähigkeit, Ihr Gegenüber für sich, Ihre Ideen, Ihr Projekt, Ihre Organisation zu gewinnen und diese Kontakte nachhaltig zu festigen.

In diesem Seminar lernen Sie, authentisch und souverän aufzutreten und erfahren, wie Sie Ihren Auftritt und Ihre persönliche Ausstrahlung optimieren können. Sie erweitern Ihre Menschenkenntnis und bekommen Tipps und Tricks für eine erfolgreiche Kommunikation. Sie erfahren, wie Sie Ihren Körper als unterstützendes Werkzeug einsetzen und körpersprachliche Signale beim Gegenüber deuten können.

Lernen Sie die Tücken des Protokolls bei der Organisation Ihrer Veranstaltungen sicher zu umschiffen und bringen Sie sich in puncto moderne Umgangsformen auf den neuesten Stand!

Das Tagesseminar richtet sich an:

Fundraiser*innen, die

- ihre Organisation / ihr Projekt und sich selbst professionell präsentieren möchten,
- trainieren möchten, wie man mit potenziellen Förderern in Kontakt kommt und diese nachhaltig festigen kann.

Hinweise und Informationen

Teilnahmebeitrag: 290 Euro

Seminarbesuch, Arbeitsunterlagen und Pausengetränke sind im Preis enthalten.

Termin

- Freitag, 02. Oktober 2020, in Hamburg

Referentin



Kristin Koschani-Bongers ist Kunsthistorikerin und Historikerin (M.A.) und seit 2000 selbständige Kommunikations- und Etikette-Trainerin. Als Spezialistin für moderne Umgangsformen national und international (Mitglied im Verband „Etikette Trainer International“) betreut und coacht sie Unternehmen aus Industrie und Dienstleistung, aber auch gemeinnützige Organisationen. Außerdem ist sie Lehrbeauftragte an verschiedenen Hochschulen, Akademien und Dozentin an der Fundraising Akademie.

Seminarprogramm

Beginn 09:30 Uhr, Ende 17:00 Uhr (inkl. Kaffee- und Mittagspause)

Das Seminarprogramm beinhaltet ein moderiertes Mittagsmenü zum Thema Tischmanieren bei einem Essen mit Spender*innen.

Von Beginn an überzeugen

- Die souveräne Selbstvorstellung
- Der erste Eindruck zählt
- Begeistern und gewinnen
- Erfolgsfaktor Authentizität
- Die protokollarische Reihenfolge bei Sitzordnungen, Begrüßungen und in der Korrespondenz
- Kondolieren, gratulieren, danken: Wichtige Spenderpflege

Kommunikation und Körpersprache

- Die Grundlagen der Kommunikation
- Die Beziehungsebene
- Menschenkenntnis – entdecken Sie Ihr Gegenüber und sich selbst
- Die Macht der Körpersprache und der Stimme nutzen

Small Talk

- Erfolgreich Kontakte knüpfen
- Tops und Flops bei der Themenwahl
- Die richtigen Fragen stellen und aktiv zuhören
- Sich in Gruppen bei Veranstaltungen ein- und ausklinken

Spender*innen empfangen und betreuen

- Reihenfolge beim Grüßen, Begrüßen, Vorstellen und Verabschieden
- Anrede bei verschiedenen Graden und Titeln (Akademiker, Adel, Kirche)

Business-Kleidung für Sie und Ihn

- Durch angemessene Kleidung die eigene Persönlichkeit unterstreichen
- Geheimsprache Dresscodes: Das passende Outfit zu Anlass und Rolle

Anmeldung

Sie können sich für das Tagesseminar „Begeistern und gewinnen“ per Fax oder E-Mail anmelden. Zur Anmeldung oder bei Fragen zum organisatorischen Ablauf steht Ihnen Christian Schleicher gern zur Verfügung. Die Teilnehmerzahl ist begrenzt. Bitte melden Sie sich rechtzeitig an. Danach erhalten Sie eine Anmeldebestätigung und die Rechnung. Überweisen Sie bitte den Teilnahmebeitrag nach Erhalt der Rechnung. Der Rücktritt bis eine Woche vor dem Seminar ist kostenfrei. Danach müssen wir leider den Betrag in voller Höhe erheben.

Kontakt und Ansprechpartner

Christian Schleicher
Fundraising Akademie gGmbH
Emil-von-Behring-Straße 3
60439 Frankfurt am Main

Tel. +49 69 58098-275
Fax +49 69 58098-271
schleicher@fundraisingakademie.de
www.fundraisingakademie.de

Partner der Fundraising Akademie

vanacken

