



## Persönlichkeit und Motivation im Fundraising

Haben Sie Lust darauf, sich selbst und andere besser zu verstehen? Dann sind Sie in diesem Seminar genau richtig. Es basiert auf der PSI (Persönlichkeits-System-Interaktions)-Theorie von Julius Kuhl, die erklärt, wie unser Gehirn funktioniert:

Sie lernen die vier verschiedenen Funktionssysteme kennen und entdecken, wann Ihnen bestimmte Tätigkeiten leichter fallen. Ein Beispiel? Sind Sie im „Intentionsgedächtnis“, dann fällt es Ihnen leicht, zu planen und Ansprachestrategien zu entwickeln. Es fällt jedoch schwer, ins Tun zu kommen und auf Menschen zuzugehen. Sind Sie in der „Intuitiven Verhaltenssteuerung“ ist das kein Problem. Sie telefonieren, schreiben Spendenbriefe, organisieren Fundraisingevents ... und neigen dazu, sich zu verzetteln. Auf den richtigen Mix kommt es an und auf die Fähigkeit, zwischen den Systemen zu wechseln.

Auch Spender/-innen kann ich durch die Theorie leichter begegnen. Mithilfe der vier Motivgruppen, dem Freiheits- und dem Machtmotiv, dem Beziehungs- und dem Leistungsmotiv, verstehen Sie die Spender/-innen besser und geben ihnen die Informationen, die sie brauchen. Ein Beispiel? Spender/-innen, deren Freiheitsmotiv hoch ist, brauchen Freiräume und verschiedene Engagement-Angebote. Sie wenden sich ab, wenn sie keine Entscheidungsspielräume für sich sehen.

Sie erhalten in diesem Training praktische Anregungen und lernen aktuelle wissenschaftliche Erkenntnisse aus der Motivations- und Hirnforschung für Ihren Lebens- und Arbeitsalltag zu nutzen.

### Das Tagesseminar richtet sich an:

- Fundraiser/-innen, die sich selbst besser steuern möchten und dafür ein tieferes Verständnis von eigenen Motiven und Umsetzungsstilen erwerben wollen
- Fundraiser/-innen, die den Kontakt zu ihren Spender/-innen stärken und die Spenderbindung verbessern wollen
- Führungskräfte, die den Kontakt zu Kolleg/-innen und Mitarbeiter/-innen unterstützender gestalten wollen
- Neugierige, die besser verstehen wollen, wie wir als Menschen ticken

### Hinweise und Informationen

#### Teilnahmebeitrag: 290 Euro

Seminarbesuch, Arbeitsunterlagen und Pausengetränke sind im Preis enthalten.

### Termine

- Montag, 03. Februar 2020, in Stuttgart
- Dienstag, 12. Mai 2020, in Berlin

## Referentin



**Doris Voll** ist Buchhändlerin und Sozialpädagogin mit Erfahrungen in der Obdachlosenarbeit und in der Jugendhilfe. Seit 2002 ist sie freiberuflich unterwegs, organisiert und moderiert Fundraising-Trainings und unterstützt Organisationen, Teams und Einzelpersonen in Veränderungsprozessen. Doris Voll ist Organisations- und Gemeindeberaterin, Coach und nach dem Zürcher Ressourcen Modell zertifizierte Trainerin.

## Seminarprogramm

### 09:30 Uhr Begrüßung und Organisation

- Wer ist da und was passiert heute?

### 09:45 Uhr Grundlagen der PSI-Theorie und Einführung in die verschiedenen Funktionssysteme im Gehirn

- Vor- und Nachteile der einzelnen Systeme

### 11:00 Uhr Kaffeepause

### 11:15 Uhr Welche Funktionssysteme passen in welchen Situationen?

- Praktische Übung

### 12:00 Uhr Wie gelingt der Wechsel in den Systemen?

- Anregungen

### 12:30 Uhr Mittagspause

### 13:45 Uhr Einführung in die unterschiedlichen Motivgruppen

- Motivgruppen erkennen: Was treibt mich selbst an?

### 15:30 Uhr Kaffeepause

### 15:45 Uhr Angebote für Spender/-innen entwickeln

- Transfer in den Alltag

### 16:45 Uhr Ende der Veranstaltung

## Anmeldung

Sie können sich für das Tagesseminar „Persönlichkeit und Motivation im Fundraising“ per Fax oder E-Mail anmelden. Zur Anmeldung oder bei Fragen zum organisatorischen Ablauf steht Ihnen Christian Schleicher gern zur Verfügung. Die Teilnehmerzahl ist begrenzt. Bitte melden Sie sich rechtzeitig an. Danach erhalten Sie eine Anmeldebestätigung und die Rechnung. Überweisen Sie bitte den Teilnahmebeitrag nach Erhalt der Rechnung. Der Rücktritt bis eine Woche vor dem Seminar ist kostenfrei. Danach müssen wir leider den Betrag in voller Höhe erheben.

## Kontakt und Ansprechpartner

Christian Schleicher  
Fundraising Akademie gGmbH  
Emil-von-Behring-Straße 3  
60439 Frankfurt am Main

Tel. +49(0)69 580 98-275  
Fax +49(0)69 580 98-271  
schleicher@fundraisingakademie.de  
www.fundraisingakademie.de

Partner der Fundraising Akademie

vanacken

SAZ



ENTERBRAIN  
Software AG

clerita